

Katetuottolaskelma - Ohje ja Esimerkki

Tällä ohjelmalla voit laskea katetuottoja ja tuloksia erilaisissa liiketoimintatilanteissa. Syötät tiedot kolmeen pääryhmään seuraavassa järjestyksessä:

1. Tuotot (myynti):

- Määrä: Montako tuotetta tai palvelua myydään.
- Kerroin: Montako kertaa tilanne toistuu (esim. 1 = yksi tapaus, 52 = 52 viikkoa).
- A'hinta (yksikköhinta): Yhden tuotteen tai palvelun myyntihinta ilman arvonlisäveroa.

2. Muuttuvat kulut:

- Kulut, jotka vaihtelevat myynnin tai tuotannon määrän mukaan (esim. raaka-aineet, provisiot). Kirjaa ne samoin kuin tuotot: määrä x kerroin x a'hinta.

3. Kiinteät kulut:

- Kulut, jotka eivät riipu myynnin määrästä (esim. vuokra, yleiskulut). Kirjaa nämäkin samassa järjestyksessä: määrä x kerroin x a'hinta.

Kun tiedot on syötetty, ohjelma laskee automaattisesti: Katetuoton, Katetuottoprosentin, Voiton, Voittoprosentin sekä Hinnoittelujakajan.

Esimerkki: Taksiryitys viikonloppuna

Tilannekuvaus:

- Palvelu: Taksin viikonloppukeikat
- Määrä: 20 keikkaa
- Kerroin: 1 (yksi viikonloppu)
- A'hinta: 40,00 €/keikka (ALV 0%)

Muuttuvat kulut:

- Polttoaine: Määrä = 25 litraa (500 km ajoa, kulutus 5l/100km). Määrä: 25, Kerroin: 1, A'hinta: 1,50 €/litra.
- Kuljettajan provisio: 30 % myynnistä. Tämä syötetään yksikkökohtaisesti. Määrä: 20 (keikkaa), Kerroin: 1, A'hinta: 12,00 € (0,30 x 40,00 €).

Kiinteät kulut:

- Yleiskulut: Kolme päivää. Määrä: 3, Kerroin: 1, A'hinta: 50,00 €/päivä.

Laskelmat vaiheittain

1. Myynti = $20 \times 1 \times 40,00 \text{ €} = 800,00 \text{ €}$

2. Muuttuvat kulut = $(25 \times 1 \times 1,50 \text{ €}) + (20 \times 1 \times 12,00 \text{ €}) = 37,50 \text{ €} + 240,00 \text{ €} = 277,50 \text{ €}$

3. Katetuotto = $800,00 \text{ €} - 277,50 \text{ €} = 522,50 \text{ €}$

4. Katetuottoprosentti = $(522,50 \text{ €} / 800,00 \text{ €}) \times 100 \approx 65,31 \text{ \%}$

5. Kiinteät kulut = $3 \times 1 \times 50,00 \text{ €} = 150,00 \text{ €}$

6. Voitto = $522,50 \text{ €} - 150,00 \text{ €} = 372,50 \text{ €}$

7. Voittoprosentti = $(372,50 \text{ €} / 800,00 \text{ €}) \times 100 \approx 46,56 \text{ \%}$

8. Hinnoittelujakaja: Tämä luku kuvaa sitä osuutta, joka myyntihinnasta on muuttuvia kuluja.

- Laskentakaava: $(100 \% - \text{Katetuottoprosentti}) / 100$

- Laskelma: $(100 \% - 65,31 \%) / 100 = 34,69 \% / 100 \approx 0,347$

Yhteenveto numeroina ja tulosten selitys

Yhteenveto:

- Myynti = 800,00 €

- Muuttuvat kulut = 277,50 €

- Katetuotto = 522,50 €

- Katetuottoprosentti $\approx 65,31 \text{ \%}$

- Kiinteät kulut = 150,00 €

- Voitto = 372,50 €

- Voittoprosentti $\approx 46,56 \text{ \%}$

- Hinnoittelujakaja $\approx 0,347$

Tulosten selitys:

Tällä viikonlopulla taksiyritys teki 800 € tuloja. Kun muuttuvat kulut on vähennetty, katetuottoa jää 522,50 €. Tämän katetuoton osuus myynnistä on noin 65,3%. Kiinteiden kulujen jälkeen yrityksen voitto on 372,50 €, joka on noin 46,6% myynnistä. Hinnoittelujakaja kertoo, että 34,7% myyntituloista menee suoraan muuttuviin kuluihin.

Vinkki: Voit hyödyntää kerrointa skaalataksesi laskelmia. Esimerkiksi, jos muutat myynnin ja kulujen kertoimen 52:ksi (viikkoa), saat arvioidun koko vuoden liikevaihdon ja tuloksen.